



leia os comentários

Faça seu comentário

Primeira

Anterior

1

2

3

4

5

6

Próxima

Última

VERA EVANGELISTA - SP/OURINHOS - 28/04/2010 20:21:57

COMO SALVAR MINHA EMPRESA

TENHO UMA LOJA DE ROUPAS A 10ANOS,ESTOU PASSANDO POR DIFICULDADES ,NAO SEI MAIS O QUE FAZER PARA MELHORAR MINHA EMPRESA ,AFINAL E MEU SUSTENTO

LUIZ GRECCO - SP/SÃO PAULO - 09/04/2010 16:56:20

Investimento empresarial em imóvel

Me dá um frio na espinha quando ouço empresários falando que investiram em imóveis ou, pior ainda, pegaram empréstimo para comprar. Qual é o retorno desse investimento?... Qual é o custo de oportunidade?...

FABRICIO FERNANDES - MG/PATOS DE MINAS - 08/03/2010 21:27:30

fabricio

tenho uma forjaria ou seja uma oficina de ferreiro artezao uma das unicas da regio da minha cidade mais nao sei o que fazer falta funcionarios na area eu ja tenho ate medo de arrumar funcionarios para ajudar esse serviço pede profissionais na area que nao existe eu tenho uma loja onde vendem as ferramentas ao lado da loja mais sempre nao tem estoque eu nao dou conta de fazer o bastante !!eu queria pedir uma opniao de coraçao minha oficina tem tradiçao era do meu pai ela tem 30anos neste lugar eu to nela a 4 anos depois da morte do meu pai eu queria ter uma historia melhor obrigado!!

KARLA - CE/TEJUÇUOCA - 22/02/2010 14:06:01

APOIO EMPRESARIAL

Tenho uma loja há três anos, percebo que dá época em que iniciei até hoje alcancei um certo crescimento,mas não o suficiente para conseguir repor mercadoria, venho fazendo isso desde o inicio do salário que tenho como funcionária publica, já tentei inovar várias vezes, cheguei até comprar mercadoria de uma loja que estava fechando em minha cidade, assisto todos os domingos o pequenas empresas,mas não estou conseguindo nem pagar as dívidas,quanto mais saldar ou comprar a vista, agora estou com a idéia de mudar o tipo de comércio, mas estou com receio,pois já fiz até um giro rápido para saldar algumas dívidas. Preciso manter, salvar meu negocio e necessito urgentemente de ajuda,obrigado...

JAIME M REIS - GO/ANÁPOLIS - 20/12/2009 08:38:37

quero crescer

tenho uma empresa de jardinagem e viveiro tenho vontade de crescer, tenho 04 funciorio direto e 5 imdireto, vendo plantas ornamentais e tambem cutivo vendo gramas tambem ,a minha empresa e solida mas tenho vontade de crescer mais e nao consigo presiso de um ajudinha ta obrigado pela atencao adeus .

RODRIGO LIMA - AM/MANAUS - 14/12/2009 15:52:19

Meu Grande Negócio em Pequeno Espaço

Olá, depois de varios negócios frustados aluguei uma pequena Loja de Xerox, Depois de 6 meses Comprei todos os equipamentos no valor de R\$ 30,000 paguei tudo e agora tenho material para abrir mais duas lojas Filiais, agora vejo que há mais trabalho que funcionario (no Total Somos 3) Até que ponto eu devo Investir em equipamento e em Funcionarios?

SHEILA MOTTA ARAUJO - ES/BOM JESUS DO NORTE - 21/11/2009 15:13:32

Não consigo ver os lucros, me ajude por favor.

Comprei uma loja de roupas q estava a bera da falencia, e tive pouco capital para começar,

e ja vai fazer um ano q estou com a loja, e ainda não conseguir obter lucros, esta dando para pagar as contas, mas não estou tendo dinheiro para fazer compras a vista, queria saber, se posso me arriscar a comprar no cartao, pois tenho medo de me endividar, e nao conseguir pagar as despesas, q entre elas esta um emprestimo de 5000,000 q parcelei em 24 vezes, me ajude não sei o q fazer.

JORGE NONAKA - SP/SÃO PAULO - 05/11/2009 18:33:47

Organizar as Finanças

Kátia, o seu faturamento não é pequeno, acredito que organizando as suas contas você poderá sair deste tormento, relacione no papel ou numa planilha de excel todos os seus gastos, analise cada item, observe se você não esta misturando gastos pessoais com os da empresa, identifique os itens mais relevantes e verifique a sua real necessidade, caso seja, pense como reduzi-lo. Hoje em dia muitos dos fornecedores, são acima de tudo parceiros no negócio, escrevo isto, pois já tive uma loja de roupa, e sei que as compras à vista são atrativos, eu sempre negociava à vista mas sempre conseguia um prazo de 10 a 20 dias para pagar, verifique o giro do seu estoque, ou seja, o prazo médio, e tente adequar este prazo com o seu fornecedor nas compras à vista. Boa sorte!

WILSON GIGLIO - SP/GUARULHOS - 04/11/2009 19:57:50

O QUE FAZER

Concordo com a opinião do Prof. Carlos Alberto. Vou um pouco mais além: - Vc já escutou falar em Linha de Crédito Transferível, ou seja, vc tem a dívida com um banco, neste caso em parcelas de 4.400,00 por mês. Vc pode conversar com outro banco, que com melhores taxas das que paga atualmente, transferir a sua dívida e diminuir isto para uns R\$ 2.000,00. Não resolveria o problema mas te ajudaria bastante. - Outro fator: sem dúvida é necessário levantar todas as suas despesas fixas para ver a possibilidade, depois de analisá-las, se pode reduzi-las. - O lance de conversar com fornecedores é uma ótima idéia mas tenho outra: vc já procurou conversar com algumas empresas, no seu ramo de atividade, que vendem através de CONSIGNAÇÃO, ou seja vc teria produtos à venda em seu estoque e só pagaria seu fornecedor se vendesse a mercadoria. Desta forma vc não teria que assumir compromissos a curto prazo. - Vc já montou uma loja na internet ? O investimento é excelente e poderá dar grandes retornos, até porque o custo mensal é mínimo e vc fica com um vendedor 24 hrs por dia no MUNDO. Espero ter contribuido, caso precise de algumas dicas visite o nosso portal: www.empreeenderparatodos.com.br , temos muito material totalmente gratuito para downloads. Abs. Wilson Giglio

Primeira

Anterior

1

2

3

4

5

6

Próxima

Última

Fechar