



SEGUNDA-FEIRA, 27 DE JULHO DE 2009

O diagnóstico empresarial pode melhorar a gestão do seu negócio



por Wilson Giglio

Depois de abrir o seu negócio, sua empresa, de estar realizando o seu sonho, você tem que passar, obrigatoriamente, mas não necessariamente, por diversas situações ruins e algumas fases não tão boas, compensando aquelas que são ótimas, que realmente valem a pena.

Isto acontece em toda e qualquer empresa, seja de que tamanho for, seja qual for o ramo de atividade, mesmo que você tenha feito um plano de negócios e esteja atualizando-o constantemente, como deve ser.

Muitas são as barreiras e fraquezas que encontramos, não só financeiramente, mas, também, na parte administrativa, financeira, comercial, logística, recursos humanos, contabilidade, fiscal, tributária e marketing.

Como está a sua empresa hoje? Aonde ela apresenta deficiências? Elas podem ser corrigidas? Os problemas podem ser resolvidos? O que está faltando para sair do lugar? O que está errado? Onde estão as falhas?

Todas estas questões e muitas outras podem ser respondidas, claramente, no DIAGNÓSTICO EMPRESARIAL. Na realidade o **DIAGNÓSTICO EMPRESARIAL**, que é uma excelente ferramenta de gestão empresarial, vai, além de responder a tudo isto e muito mais, **lhe oferecer subsídios para que você mesmo**, ou com a ajuda de terceiros, seus colaboradores e algum conhecimento, além de muito comprometimento, a **resolver**, senão todos, **uma boa parte de todos os problemas** que a sua empresa possa enfrentar neste momento, independente da razão ou dos motivos que levaram a esta deficiência.

Outras questões como: se você receber uma fiscalização hoje, você está preparado? Se um colaborador seu for dispensado e entrar na Justiça do Trabalho, você está tranquilo? Você sabe, exatamente, qual é o seu lucro mensal? Você sabe, exatamente, qual a sua sobra de caixa no dia 30/09/2008? Você sabe qual é o ponto de equilíbrio de sua empresa? Toda a documentação da sua empresa está absolutamente em ordem, tem certeza disto? Todas as obrigações legais estão sendo cumpridas de acordo com a legislação? Através do seu balanço mensal você está fazendo todas as análises financeiras e econômicas possíveis? Com certeza o seu controle de estoque está absolutamente em dia, não é mesmo? Com base nos anos anteriores você sabe exatamente quanto cresceu este ano, certo? Na última reunião de capacitação de seus colaboradores você foi cordial quando disse que as metas vão ter que, obrigatoriamente, serem atingidas com seus clientes? Na última capacitação de seus colaboradores foi falado tudo a respeito da importância de seus clientes e de como tratá-los adequadamente, suas necessidades, etc... Todos os seus colaboradores tem, cada um, o fluxograma de seus respectivos trabalhos?

Todos os seus colaboradores sabem, exatamente, o seu lugar na empresa bem como as suas responsabilidades diretas e indiretas? Todos os seus colaboradores conhecem bem a missão, visão e objetivos da empresa? Você sabe exatamente qual o seu lucro em qualquer produto ou serviço ou mercadoria vendida? etc...

Podemos ver que, a princípio, são muitas questões que envolvem diretamente qualquer tipo de empresa.

Mas, o mais importante, você pode ter todas estas perguntas respondidas e analisadas por um profissional competente, que o ajudará em tudo o que for possível, tudo o que for necessário, para que, aceitando as respectivas sugestões, as mesmas sejam implantadas em sua empresa e, desta forma, você poderá corrigir uma boa parte dos problemas, senão todos, além de ter todas as questões acima respondidas adequadamente e orientações para resolver outras.

Desta forma você saberá, no momento que liver a resposta no diagnóstico da sua empresa, como vão as coisas, quais os pontos fortes e fracos, aonde você deve dar maior importância, os controles de estão faltando, as planilhas e controles que não existem, mas que são fundamentais na sua empresa, o que você deve fazer para melhorar a sua posição no mercado e como resolver todos estes problemas.

Lembre-se: o seu sucesso é a nossa meta!

Fonte: *Portal Empreender para Todos*

POSTADO POR QUEFACIL COMERCIAL INTEGRADO ÀS 08:54
MARCADORES: ARTIGOS

0 COMENTÁRIOS:

[Postar um comentário](#)

[Postagem mais recente](#)

[Início](#)

[Postagem mais antiga](#)

Assinar: [Postar comentários \(Atom\)](#)



QUEM SOU EU

QUEFACIL COMERCIAL INTEGRADO

VISUALIZAR MEU PERFIL COMPLETO

MARCADORES

Acontece na DigithoBrasil (4)

Artigos (81)

Atualizações (1)

Bugs e Instabilidades (1)

Dica de leitura (1)

Dica de livro (4)

Dicas (7)

Dicas de evento (1)

Dicas do Quefacil (1)

Notícias (4)

LINK'S INTERESSANTES

Controle Financeiro Pessoal

Gestão Comercial

DigithoBrasil



TWITTER UPDATES

- Falta de diretriz profissional atinge 98% das pessoas com Ensino Superior <http://bit.ly/c4zwwc> 1 day ago
- O comunicador de valor dá lugar ao criador de valor: <http://bit.ly/920F1C> via @addthis 1 day ago
- Ataque virtual usa morte no SeaWorld para infectar computadores <http://www.folha.com.br/in699346> #folhaonline 1 day ago
- RT @ciobrasil: Forrester: CIOs perdem oportunidade ao avaliar SOA como tecnologia - Tecnologia - CIO <http://migre.me/189o> 2 days ago
- Maior parte dos brasileiros diz que dinheiro não é o melhor sinal de sucesso <http://bit.ly/cvTupP> #financas 2 days ago

[Follow me on Twitter](#)

ARQUIVO DO BLOG

▶ 2010 (18)

▼ 2009 (137)

▶ Dezembro (14)

▶ Novembro (9)

▶ Outubro (15)

▶ Setembro (11)

▶ Agosto (10)

▼ Julho (6)

O diagnóstico empresarial pode melhorar a gestão d...

O varejo nunca mais será como antes

A estratégia Oceano Azul

Terceirizar a equipe de vendas...vale a pena?

Gestão em tempos de crise

Qual é o valor que sua empresa agrega?

▶ Junho (8)

▶ Maio (18)

▶ Abril (9)

▶ Março (10)

▶ Fevereiro (10)

▶ Janeiro (17)

▶ 2008 (81)

ANÚNCIOS

Anúncios Google

ERP 3Data

O melhor Sistema de Gestão para a

DIGITHOBRASIL SOLUÇÕES EM SOFTWARE LTDA.
RUA SPIPE CALARGE, 271 - TV MORENA / TEL.: (67) 3345-6565 / CAMPO GRANDE - MS